

Как запустить свою онлайн-школу

Пошаговый план действий с 0 до 100 000 рублей в месяц

Оглавление

Введение.....	2
Что значит продюсировать?	3
Математика прибыльности онлайн-школы	4
На какую тему открыть онлайн-школу?	6
А как же конкуренты?	6
Пошаговый план создания онлайн-школы	8
Временные и финансовые затраты (по пунктам выше)	9
Готовы создать свою онлайн-школу?	10

Введение

В этом году ваша жизнь может круто измениться.

Представьте, что у вас есть онлайн-проект, который принес вам в 2018 году 3 000 000 – 5 000 000 рублей.

Как изменится ваша жизнь?

Вы сможете:

- бросить не любимую работу
- начать заниматься любимым делом
- начать больше путешествовать
- помогать родителям и родственникам
- заниматься благотворительностью
- многое другое...

Но пока ваша жизнь – это работа за 20 000 – 50 000 рублей в месяц и 1 отпуск в году по путевке – все это лишь мечты...

=====

Запустить свою онлайн-школу вы можете даже если у вас нет больших вложений, а также если вы вообще не знаете, чему можно обучать людей в интернете.

Дело в том, что благодаря современным сервисам, школа запускается с бюджетом всего 3000-5000 рублей, а если не знаете, чему обучать, то можно найти какого-то эксперта в каком-то деле и просто продюсировать его.

Только подумайте. Раньше, чтобы открыть свой онлайн-проект вам потребовались бы сотни тысяч рублей на работу дизайнеров, программистов и прочих специалистов, а сегодня все стало иначе...

Что значит продюсировать?

Продюсировать – это значит сделать эксперту все «под ключ». Он обучает людей, а вы ему организуете процесс обучения. Прибыль от проекта делите по договоренности. Как правило эксперт получает 30-40%, а продюсер 60-70%.

Простой пример.

Вы знаете, что ваша соседка, ну или подружка, уже 20 лет обучает детей дошкольного возраста читать по какой-то своей супер технологии.

У нее куча отзывов и вообще она реально специалист с большой буквы. И таких спецов по разным направлениям тысячи и десятки тысяч в России и СНГ.

Что вы можете сделать. Вы можете договориться с ней об открытии своей онлайн-школы в которую каждый месяц будете набирать 1-2 группы детей на обучение.

Ее работа будет заключаться в том, чтобы проводить обучающие онлайн-вебинары и оказывать помощь ученикам, а ваша в том, чтобы организовать сам процесс.

То есть вы создадите ей сайт онлайн-школы, личные кабинеты учеников с доступом по логину и паролю, будете приводить на сайт посетителей (целевую аудиторию) за счет рекламы, настроите автоматизированный процесс приема оплаты на сайте и т.д.

По сути, все эти задачи делаются один раз, а потом просто контролируются.

Математика прибыльности онлайн-школы

Давайте рассмотрим 2 формата онлайн-школы:

1. Оплата за весь курс целиком
2. Ежемесячная оплата

В первом случае вы набираете группу из определенного количества учеников в вашу школу. Допустим 100. И срок обучения ограничен. Например, курс обучения рассчитан на 2 месяца.

Стоимость курса 15 000 рублей.

В итоге $15\ 000 \times 100 = 1\ 500\ 000$ полтора миллиона рублей.

Отучили группу, выпустили. Набираете следующую.

В 2015 году я и мой партнер, запустили [Школу Блоггеров](#) в которую взяли 250 человек.

Стоимость обучения была 19 990 – 24 990 рублей.

Примерный доход считайте сами. =)

Во втором случае если вы открываете свою онлайн школу с ежемесячной оплатой и срок обучения неограничен, ну или же 2-3 года и более, то здесь стоимость обучения естественно ниже, но зато постоянно.

Давайте представим, что 1 месяц обучения в вашей школе стоит всего 990 рублей. Это не большие деньги.

Если в вашей школе будут обучаться 100 учеников, то ваш ежемесячный доход будет равен – 99 000 рублей.

Я являюсь основателем онлайн-школы [Шахматы с Жориком](#). Это совсем молодой проект, который только набирает обороты.

Стоимость 1 месяца обучения в школе составляет 1990 рублей.

На третий месяц работы онлайн-школы она дала прибыль почти 300 000 рублей:

Статистика за период с 1.12.2017 по 31.12.2017 для ВСЕХ товаров

[Показать графики](#)

[Показать таблицу статистики заказов](#)

Информация для выбранного периода

Кликов всего:	2369
Кликов для партнёрки:	0
Всего продаж:	55
На общую сумму:	298 412.00 рублей

Комиссионных 1 ур.:	5 110.40 рублей
Комиссионных 2 ур.:	0.00 рублей
Комиссионных всего:	5 110.40 рублей

Чистая прибыль:	293 301.60 рублей
-----------------	-------------------

На какую тему открыть онлайн-школу?

Ниш сейчас океан. Выбирай не хочю.

Как научить ребенка петь, как похудеть, как выйти замуж, как печь имбирные пироги, как раскрутить канал на ютубе, как создать сайт, как выучить французский язык, как жить в браке, как научиться вязать крестиком, как освоить вебдизайн, как заниматься йогой, как заниматься силовым фитнесом и т.д.

И это только 0,01% от всего что я бы хотел перечислить.

А как же конкуренты?

Они были и будут всегда. Если есть конкуренты – значит есть спрос на продукт.

Не бойтесь конкурентов и не боритесь с ними. Делайте продукт для людей и вам не страшны ни какие конкуренты.

Пошаговый план создания онлайн-школы

1. Выбрать нишу онлайн-школы и/или найти эксперта
2. Определиться с форматом обучения и создать продукт
3. Создать главный сайт-онлайн-школы
4. Создать личные кабинеты для будущих учеников
5. Настроить прием оплаты на сайте
6. Настроить партнерскую программу
7. Настроить воронку продаж
8. Запустить рекламу по разным направлениям
9. Обучать учеников и улучшать процесс
10. Получать прибыль

Временные и финансовые затраты (по пунктам выше)

Свою онлайн-школу можно открыть за считанные дни. И это не шутки. Сейчас есть абсолютно все сервисы и программы для этого.

Например, создать сайт школы можно на конструкторе сайтов с готовыми шаблонами за 1-2 дня. Стоимость такого сервиса 500-1000 рублей в месяц.

Личные кабинеты учеников так же организуются при помощи готовых сервисов за 1 день за те же самые деньги.

Настроить прием оплаты так же можно за 1-2 дня через сервисы или скрипты по видео инструкциям или заказать эту услугу. Стоимость разная, где-то берут ежемесячную плату 500-1000 рублей, а где-то % от продаж.

Сервисы проведения вебинаров стоят копейки. 500-1000 рублей в месяц. Настраиваются за пол часика.

Вот это в принципе все.

Готовы создать свою онлайн-школу?

И вывести ее на 100 000 – 300 000 рублей в месяц уже в ближайшее время?

Тогда приходите на вебинар 8 февраля в 20:00 по МСК.

[ЗАПИСАТЬСЯ НА ВЕБИНАР](#)

С уважением, Александр Борисов